

# دور الحدس في اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند مديري المؤسسات الاقتصادية الجزائرية: يسعد ريراب نموذجا

دحـاك عبد النور

أستاذ محاضر

تخصص إدارة الأعمال

كلية العلوم الاقتصادية و علوم التسيير

جامعة مولود معمري - تizi وزو

البريد الإلكتروني: [abdenourdahak@yahoo.fr](mailto:abdenourdahak@yahoo.fr)

## ملخص

نـهدف في هذا الـبحث إلى مـعـرـفـة كـيفـيـة اـتـخـادـ القـرـارـات الإـسـتـرـاتـيـجـيـة عند رـجـلـ الأـعـمـالـ الجـزـائـريـ. يـسـعـدـ رـيرـابـ الرـئـيـسـ المـديـرـ العـامـ لمـجـمـعـ سـفـيـتـالـ كـنـمـوذـجـ نـاجـحـ لـمـديـرـيـ المـؤـسـسـاتـ الـاـقـتـصـادـيـةـ الجـزـائـريـةـ. وـسـنـقـومـ بـذـلـكـ منـ خـلـالـ درـاسـةـ وـتـحـلـيلـ لـمـحتـوىـ الـكـتـابـ الـذـيـ أـلـفـهـ طـبـ حـفـصـيـ عنـ حـيـاةـ يـسـعـدـ رـيرـابـ بـالـتـركـيزـ عـنـ دـورـ الـحدـسـ فـيـ اـتـخـادـ القـرـارـاتـ الإـسـتـرـاتـيـجـيـةـ . وـقـبـلـ التـطـرـقـ إـلـىـ ذـلـكـ سـنـقـومـ أـلـاـ بـمـحاـوـلـةـ تـحـدـيدـ مـفـهـومـ الـحدـسـ فـيـ حـقـلـ الـإـدـارـةـ ثـمـ نـقـومـ بـتـقـدـيمـ كـتـابـ قـيـدـ الـبـحـثـ، مـبـرـاتـ اـخـتـيـارـ هـذـاـ الـكـتـابـ لـدـرـاسـةـ وـتـحـلـيلـ، تـقـدـيمـ الـمـنـهـجـيـةـ الـمـتـبـعـةـ فـيـ هـذـاـ الـمـبـحـثـ وـسـنـقـومـ فـيـ الـأـخـيـرـ بـعـرـضـ وـتـحـلـيلـ وـجـهـاتـ نـظـرـ كـلـ مـنـ طـبـ حـفـصـيـ، وـأـلـاـدـ يـسـعـدـ رـيرـابـ وـوـجـهـةـ نـظـرـ هـذـاـ الـأـخـيـرـ حـوـلـ كـيفـيـةـ اـتـخـادـهـ لـلـقـرـارـاتـ الإـسـتـرـاتـيـجـيـةـ وـ دـورـ الـحدـسـ فـيـ ذـلـكـ.

**الكلمات الدالة:** الحـدـسـ، الـقـرـارـ، الـقـرـارـ الإـسـتـرـاتـيـجـيـ، الـمـديـرـ، يـسـعـدـ رـيرـابـ الرـئـيـسـ المـديـرـ العـامـ لمـجـمـعـ سـفـيـتـالـ.

## Abstract

In this research, we aim to know how to make strategic decisions for the Algerian businessman Issad Rebrab the president of Cevital complex form a model for managers of Algerian economic enterprises. We will do this through a study and analysis of the content of

the book written by Tayeb Hafsi about the life of Rabrab, who focuses on the role of intuition in strategic decision-making. Before we discuss this, we will first try to define the concept of intuition in the field of management, and then we submit a book under consideration, the reasons for selecting this book for study and analysis, to present the methodology used in this subject, And analyze the views of Tayeb Hafsi, and the children of Rabrab and his view on how to take strategic decisions and the role of intuition in it.

**Key words:** intuition, decision, strategic decision, manager, the president of the Cevital complex.

## مقدمة

تعتبر المفاهيم الثلاثة التالية: القرار الإستراتيجي، والعقلانية، والحدس من المفاهيم الشائكة والمعقدة في المجال الإداري والكثير من المجالات المعرفية الأخرى مثل: العلوم الاقتصادية، والاجتماعية، والنفسية، والإنسانية، والسلوكية. بالرغم من كثرة الدراسات وال المجالات التي اهتمت بالبحث في هذه المفاهيم من خلال طرق منتظمة للحصول على المعرفة ومحاولة توضيح القواعد التي تحكمها، ومعرفة العلاقات المتداخلة بينها وفق منهج علمي، لم يتوصل فيه بعد لضبط وتحديد إلا بعض الجوانب من هذه المفاهيم، الشيء الذي جعل البحث في إشكالية اتخاذ القرارات الإستراتيجية ما يزال في تطور مستمر وفي تحد كبير خاصة فيما يخص دور الحدس في اتخاذ القرارات الإستراتيجية.

ولا تزال العديد من الدراسات الميدانية حول موضوع دور الحدس في عمليات صنع القرار غير متقدمة إلا قليلا، ولها عدة أوجه للقصور في الجانب المنهجية والتي تأتي أساسا من صعوبة قياس الحدس وتتنوع الأساليب والأدوات المستخدمة بهذا الشأن<sup>1</sup>. أما فيما يخص دراسة العلاقة بين الحدس والقرار الإستراتيجي ، فيوضح Dammak بأن الباحثين الذين اهتموا بذلك، غالبا ما يقتربون تعريف غير معمقة للحدس<sup>2</sup>. إلا أنه في السنوات الأخيرة أجريت الكثير من البحوث والدراسات حول ظاهرة الحدس في العديد من المجالات. وقد اختير مقال الباحثين Pratt Dane في سنة 2007 تحت عنوان: "الحدس ودوره في اتخاذ قرارات المديرين"<sup>3</sup> كأحسن مقال من طرف مجلة <sup>4</sup>Academy of Management Review وقد خصص كتابه الصادر في 2012 بعنوان: « Système 1, Système2 :les deux vitesses de la pensée » كلية لموضوع الحدس ودوره في اتخاذ القرارات<sup>5</sup>.

و سنحاول من خلال هذا البحث الإجابة عن السؤال الأساسي الآتي: ما دور الحدس في اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند مديري المؤسسات الاقتصادية الجزائرية؟

وذلك من خلال التطرق إلى:

. محاولة تحديد مفهوم الحدس في حقل الإدارة

. تقديم كتاب محل الدراسة: أهداف و محتوى الكتاب

. مبررات اختيار كتاب طيب حفصي عن يسعد ربراب كنموذج للدراسة

. المنهجية المتبعة في البحث

. اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند يسعد ربراب بين العقلانية والحدس.

## 1. محاولة تحديد مفهوم الحدس في حقل الإدارة

استنتاج كل من Sadler-smith و Akinci بعد استعراضهما لتاريخ أدبيات الحدس في ميدان الإدارة من خلال دراسة متخصصة وعميقة، أن مفهوم الحدس بذاته غير محدد أو تم تحديده بتعريف سطحي، وأن التعريف المقبول لم تبرز إلا في أواسط سنوات 2000<sup>6</sup>. وقد أشار Mintzberg إلى أن الكتب الإدارية التي ذكرت موضوع الحدس خلال منتصف السبعينيات هي قليلة جدا. وقد وجد أن ثلاثة من أربعة وعشرين كتابا التي ذكرت الحدس تشير إلى عدم الاعتماد عليه في الإدارة<sup>7</sup>. وسنحاول فيما سيأتي بتوضيح بعض المفاهيم المتعلقة بالحدس حتى يتسعى لنا في الأخير تحديد مفهوم الحدس في المجال الإداري.

### 1.1. الحدس بين المفهوم العقلاني وغير العقلاني

أكّد كل من Khatri و Ng على أن الحدس لا يعتبر شيئا غير منطقيا، لأنّه يقوم على فهم عميق للوضع. بل هو ظاهرة معقدة والتي تعتمد على خزان المعرفة اللاواعية. ولذلك يسمح للمديرين من ذوي الخبرة على فهم الوضع من خلال دمج وتجميع العديد من البيانات في حالة وجود معلومات غير كاملة<sup>8</sup>. ويتبعهم في ذلك كل من Miller و Ireland بقولهما بأن الحدس لا يعتبر أمرا غير عقلاني ولا مثل عملية التخمين العشوائي، ولكن يتوافق مع الأفكار والاستنتاجات، أو الخيارات التي تنتجهما إلى حد كبير العمليات العقلية اللاشعورية<sup>9</sup>.

ويرى Harteis وزملاؤه بأن الحدس يعرف عادة بأنه القدرة على فعل أو اتخاذ قرار بشكل ملائم دون التفكير في بدائل، وبدون إتباع قاعدة معينة، وربما دونوعي<sup>10</sup>. ويؤكد ذلك Myers في قوله بأن

الحس هو استخدام المعرفة الضمنية، التي لا تصل إلى مستوى الوعي<sup>11</sup>. وعلى أنها قدرة مباشرة و معرفة سريعة تأتي قبل التحليل العقلاني<sup>12</sup>.

## 2.1. مفهوم الحس بين الخبرة والتجربة

يرى كل من Simon و Prietula أن الحس هو شكل من خبرة مقطرة تعتمد على فهم عميق للمشكلة المدروسة. ويستشهدون على ذلك بمقولة Carl Jung التي يقول فيها: " بأن الحس لا يدل على شيء يتعارض مع السبب، وإنما ليس الحاسة السادسة السحرية وليس عكس العقلانية. وإنما هو شكل متتطور من التفكير على أساس سنوات من الخبرة."<sup>13</sup>

وينظر Harteis وزملاؤه إلى الحس على أنه معرفة ضمنية أغنتها سنوات التجربة تستخدم في الحالات الصعبة التي تحتاج إلى ردود أفعال سريعة ولا تتوفر القدرة فيها على موازنة البداول. كما أن القدرة الحدسية تدعم من خلال المزاج الجيد إذ تؤثر حالات الإجهاد على وضوح المعرفة.<sup>14</sup>

ويرى Klein أن صناعة القرار الحدسي عند المديرين يكون سريعا نسبيا دون الحاجة لمقارنة الخيارات. كما يمكن للمديرين في هذا المنهج الاعتماد على خبراتهم السابقة قبل تحديدهم للحالات المماثلة وبشكل حدسي يختارون الحلول المفضلة<sup>15</sup>. أما حسب Matzler وزملاؤه فالحس يعتبر جد

مركب، وقد سمح بتطوير طريقة التفكير عند متخذي القرار عن طريق سنوات الخبرة.<sup>16</sup>

كما يعرف كل من Burke و Miller الحس على أنه استنتاج معرفي بناء على الخبرة والردود العاطفية لمتخذ القرار.<sup>17</sup> وقد عبر كل من Clarke و Mackaness عن العلاقة بين الحس والخبرة بقولهما بأن الحس عبارة عن خبرة مرکزة والتي تسمح بالتوصل إلى حل من دون فهم كل الخطوات التي أدت إلى ذلك.<sup>18</sup>

## 3.1. خلاصة عامة حول مفهوم الحس في الحقل الإداري

نعرض فيما يلي لمحاولات بعض الباحثين في جمع وتلخيص أهم التعريف المقدمة للحس في أدبيات الإدارة والقرار، حتى نتمكن في الأخير وبناء على ذلك من تحديد المكونات الأساسية لمفهوم الحس في المجال الإداري.

وقد توصل Shirley و Langan-Fox بعد استعراضهما لأدبيات الحس إلى أن معظم تعريف الحس تنقسم إلى فئتين رئيسيتين: في الفئة الأولى، عرض فيها الباحثون الحس كظاهرة قائمة على الخبرة التي تعتمد على المعرفة الضمنية التي تراكمت من خلال التجربة والاسترجاع من خلال التعرف

على الأنماط. وتنتمي الفئة الثانية في البحث التي تؤكد على أهمية العناصر المؤثرة في عملية الحدس<sup>19</sup>.

وقد أسمهم كل من Khatri و Ng في تقديم حوصلة عن مفهوم الحدس، بقولهما أنه عنصر أساسي لجميع القرارات. كما أنه لا يعتبر عملية غير منطقية لأنه يقوم على فهم عميق للوضع، بل هو ظاهرة معقدة ومتعددة في الخبرة السابقة، بالإضافة إلى أنه سريع. كما أن الحدس ليس عكس التحليل الكمي، ولا هو محاولة للقضاء على التحليل الكمي، ولكن الحاجة إلى فهم واستخدام الحدس حقيقة، لأن القليل فقط من القرارات الإستراتيجية هي التي تتتوفر على معلومات كاملة ودقيقة، وفي الوقت المناسب<sup>20</sup>. و يتبيّن لنا مما سبق أن التعريف العام للحدس لم يتم الاتفاق عليه، وأن أغلب الباحثين يرون بأنه جزء لا يتجزأ من الخبرة، وهي العلاقة التي تم الاهتمام بها كثيراً من قبل الباحثين في المجال الإداري، حيث بينوا أن للحدس أهمية ودور أساسي في عملية اتخاذ القرارات الإستراتيجية، خاصة فيما يخص السرعة في اتخاذ القرارات. والجانب المعقد في المنهج الحدي مقارنة بالمنهج العقلي؛ هو عدم تمكن متذدي القرارات الإستراتيجية من تفسير كيفية اتخاذهم لها، لكون الحدس يسمح لهم بالتوصل إلى الحل من دون فهم كل الخطوات التي أدت إلى ذلك. فهم يعتمدون في ذلك على دمج وتجميع العديد من البيانات والاستنتاجات المعرفية المبنية على الخبرات المتراكمة والمعرفات الضمنية، والواقع، والنماذج، والمفاهيم، والإجراءات، والتجريديات المخزنة داخل رؤوسهم دون فهم عميق للمشكلة المدرosa. فالحدس يتمثل في قدرة متذدي القرارات الإستراتيجية في معرفة الحلول الصحيحة للمشكلات من خلال محاكاة عقلية، ومراجعة واعية ومدرosa لمسارات العمل بناء على خبرتهم في المقارنة بين الخيارات، ثم تتم معالجة هذه المدخلات تلقائياً دون استخدام العقل الوعي، وفي الأخير يأتي الناتج من هذه العملية وهو الشعور الذي يمكن أن يستخدم كأساس القرارات.

## 2. تقديم كتاب محل الدراسة: أهداف و محتوى الكتاب

يعتبر هذا الكتاب أول كتاب مخصص لسيرة السيد يسعد ربراب، الرئيس المدير العام لمجمع سيفيتال\*. هذا الكتاب الذي ألف من طرف الأستاذ طيب حفصي\*\*، نشر من طرف القصبة للنشر في سلسلتها الجديدة "كبار الرواد" في سنة 2013 باللغتين الفرنسية والعربية ويحتوي على حوالي 400 صفحة .

بالنسبة للأستاذ حفصي، هذا الكتاب يهدف إلى إلقاء نظرة على الجزائر من خلال جهود أحد رجال أعمالها "الأكثر حرية والأكثر مثالية" هادفا لإعادة الثقة عند الشباب الجزائري خاصة، مؤلف هذه

السيرة، الأولى من نوعها التي تم تأليفها بهذه الصيغة في الجزائر، يعتبر أن الجيل الشاب سيسنقي "من روح هذا الرجل وأمثاله الإلهام ومصادر ثمينة" من أجل مواصلة بناء بلدنا. كما يأمل أيضاً إلى أن يلهمونا جميعاً، كما يهدف إلى جعل الشباب الجزائري يحلمون بشيء آخر غير الهدم، ويرجو أن يتمكن من إقناعهم أن في وسعهم أن يوظفوا طاقاتهم الهائلة في بناء بلد منقطع النظير، حتى وإن لم يكن الظرف الذي يعيشونه حالياً مشجعاً دائماً. كما يسعى من خلال هذا الكتاب إلى إبراز مسار واحد من رجال الأعمال، تمكن من التعرف بوضوح على الفرص المتاحة فاستغلها. ويرجو المؤلف في النهاية أن تعلم إنجازات يسعد ريراب أشياء كثيرة للمديرين وللجامعيين في بحثهم عن حلول تكفل لهم النجاح في الوضعيات المعقدة والمضطربة.

وقد تم تقسيم هذا الكتاب إلى أربعة أبواب، حيث تطرق الباب الأول من خلال عنوان: ميلاد رجل الأعمال في وسط مضطرب وعدائي، إلى وصف رجل الأعمال يسعد ريراب، سنوات تكوينه وأولى بداياته، كاشفاً عن عناصر في مساره نحو المؤسسة الكبيرة. في الباب الثاني، تم رسم الخطوط المبرزة في عملية تطوير و توجيه المؤسسة الصناعية الكبيرة نحو المنافسة العالمية. في الباب الثالث تم إبراز رجل الأعمال، عائلته، قريته. والباب الرابع تم تخصيصه لتحليل نظرة الآخرين حول يسعد ريراب.

### 3. مبررات اختيار كتاب طيب حفصي عن يسعد ريراب كنموذج للدراسة

اختيارنا لهذا الكتاب يرجع لعدة أسباب منها:

- . استوجب إنجاز هذا الكتاب محادثات كثيرة جداً مع يسعد ريراب. إذ قدرها الكاتب بأزيد من سنتين يوماً من استجابات وحوارات؛
- . إجراء الكاتب مقابلات عديدة مع يسعد ريراب، في كل شيء يهم حياته، وعائلته ومؤسساته؛
- . توفر للكاتب مدخل حر إلى كافة وثائق سفيتال، بل حتى إلى الأرشيف الشخصي ليسعد ريراب؛
- . ملائمة تخصص الكاتب لشخصنا؛
- . تأليف هذا الكتاب دام أكثر من ثلاثة سنوات؛
- . يعبر الكتاب موضوع الدراسة عن صورة واقعية وليس مثالية.

### 4. المنهجية المتبعة في البحث

يهدف هذا المبحث إلى فهم وتفسير كيفية اتخاذ القرارات الإستراتيجية لدى يسعد ريراب. وسنعتمد في ذلك على منهجية الدراسات الكيفية من خلال تطبيق منهج أو تقنية تحليل المحتوى على كتاب: "يسعد ريراب: طموح كبير، بداية متواضعة والمضي بسرعة".<sup>21</sup>

يعرف Angers تقنية تحليل المحتوى على أنه: "تقنية غير مباشرة للبحث العلمي تطبق على التقارير المكتوبة أو المسموعة التي تصدر عن أفراد أو جماعات أو تتناولهم، والتي يعرض محتواها بشكل غير رقبي. وتسمح بالقيام باستنتاجات كمية أو كيفية لغرض التقسير، الفهم أو للمقارنة."<sup>22</sup> كما يعرف تحليل المحتوى على أنه: "أسلوب في التحليل يهدف إلى الوصف الموضوعي المنظم والكمي لمضمون ومحلى مادة من مواد الاتصال. وهو أداة للبحث العلمي تستخدم لتحليل مضمون الظاهرة، والمضمون الصريح لنص يراد تحليله".<sup>23</sup>

ويرى Thiétart وزملاؤه بأن تقنية تحليل المحتوى: " تستند على افتراض أن تكرار وحدة تحليل الخطاب يكشف عن مصالح واهتمامات واضعي الكلام. يتم قطع النص وترتيبه وفقاً لوحدات التحليل التي يختارها الباحث دراستها، وفقاً لمنهجية دقيقة في الترميز. ثم يتم تصنيف وحدات التحليل المختلفة في عدد محدود من الفئات المتعلقة بأهداف البحث والتي تعني بها التحليلات. هذه التحليلات تمر في معظم الأحيان عن طريق العد والتحليل الإحصائي".<sup>24</sup>

ونستنتج من التعريف السابقة بأن تقنية أو أسلوب تحليل المحتوى يهدف إلى وصف، فهم وتفسير موضوع قيد الدراسة بالاعتماد على معاني الكلمات و العبارات المحتواة في فقرات والنصوص المعنية بالدراسة. واعتمادنا في هذه الدراسة على تقنية تحليل المحتوى يعود لعدة أسباب منها<sup>25</sup>: تساهم في التقليل من الذاتية لكون التعامل في تحليل المحتوى يكون مع المصادر والوثائق بعيداً عن البشر.

. المرونة، إذ يمكن القيام بتحليل المحتوى في الوقت الذي يريد الباحث دون أن يكون ملزماً بالوقت وإجراءات الدراسة.

ضف إلى ذلك أن وراء كل نص تصورات تعكسها المفاهيم التي يستخدمها وينتادوها، فالمفاهيم هي الأدوات الضرورية لفهم الواقع و تخيله. وهدفنا الأساسي من خلال هذا البحث يتمثل في محاولة فهم دور الحدس في اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند يسعد ربراب عن طريق تحليل ما سرده هذا الأخير بنفسه عن كيفية اتخاذ القرارات الإستراتيجية بطريقة مباشرة أو غير مباشرة (ضمنية) وذلك استناداً إلى ما تم ذكره وعرضه في محتوى الكتاب محل الدراسة من: أمثلة عن القرارات الإستراتيجية التي تم اتخاذها؛ كيفية اتخاذ هذه القرارات؛

. مدى اعتماده على العقلانية و الحدس في عملية اتخاذ القرارات الإستراتيجية؛

. العوامل الشخصية، الاجتماعية والثقافية المؤثرة على عملية اتخاذ القرارات الإستراتيجية؛

. مدى لجوئه للاستشارة في اتخاذ القرارات الإستراتيجية.

ولا يندرج هذا المبحث ضمن الدراسات النقدية لمحتوى الكتاب، لكون هذا النوع من الدراسات يهدف إلى إيجاد مناطق الخلل والنقص في الكتاب من خلال نقد المنهجية المتبعه من طرف المؤلف. ونسعى في الأخير إلى تصنيف كيفية اتخاذ القرارات الإستراتيجية لدى رجل الأعمال يسعد ربراب بين العقلانية والحدس. وسنعتمد في تحليلنا هذا على الكتاب محل الدراسة باللغتين العربية والفرنسية، لكون الكتاب في أصله كتب بالفرنسية، لكون الحوارات والمقابلات التي أجراها المؤلف مع يسعد ربراب كانت باللغة الفرنسية الشيء الذي استوجب منا الرجوع أحياناً إلى الكتاب الأصلي لمقارنة بعض فقرات الكتاب مع الفقرات المترجمة للتحقق من المفردات والمفاهيم والمعاني المعبرة عنها في النص الأصلي.

كما يجب الإشارة هنا إلى أن موضوع الكتاب يتمثل في وصف سيرة حياة رجل الأعمال الجزائري يسعد ربراب في شكل "دراسة مونوغرافية" بالتركيز على دوره كمقاول وكرئيس مدير عام لمجمع سفيتال من وجهة نظر مؤلف الكتاب ، خاصة في الباب الرابع من الكتاب أين أشار هذا الأخير إلى أن الأفكار التي تم تطويرها في الباب الرابع، لا ينبغي أن تؤول على أنها رغبة أو ادعاء من قبل يسعد ربراب في أعطاء الدروس. فالمؤلف هو الذي طرح عليه الأسئلة، وهو الذي أوجد صياغة للردود. أما فيما يخص العلاقة بين موضوع الكتاب محل الدراسة وموضوع دراستنا الحالية أي حول دور الحدس في اتخاذ القرارات الإستراتيجية، فلم يخصص المؤلف أي عنوان رئيسي أو فرعى في الكتاب لدراسة موضوع القرار بشكل عام أو القرارات الإستراتيجية بشكل خاص، كما لا يحتوي فهرس الكتاب على كلمة قرار أو إستراتيجية بصيغة مباشرة، ولكن قد احتوى على بعض العناوين التي لها علاقة بهاتين الكلمتين ولقد تمت الإشارة إلى ذلك ضمنياً من خلال العناوين التالية: تطوير نشاطات المجتمع، أنماط الإدارة، المقاولاتية، محيط المؤسسة، إيجاد الحل، المنافسة مع مؤسسات الدول الصناعية وأهمية الإدارة .

وفكرتنا تتمثل في أنه من غير الممكن تخصيص كل هذا الوقت وهذه الجهد من الطرفين: رجل الأعمال يسعد ربراب و طيب حفصي في تأليف هذا الكتاب الذي استغرق حوالي 3 سنوات دون التطرق إلى موضوع اتخاذ القرار وبالأخص القرارات الإستراتيجية، والتي كما بينا في الفصول السابقة من هذه الدراسة، بأنها تعتبر أهم شيء يقوم به المدير.

أما عن دور العقلانية والحدس في اتخاذ القرارات الإستراتيجية، فقد استعمل المؤلف كلمة "...عقلاني..." في فهرس الكتاب في عنوان فرعى وتم استعمال الكلمتين العقلانية والحدس في عبارة:

"... عقلاني وحدسي..." في غلاف الكتاب. ويجب الإشارة هنا إلى أن الكاتب قد استعمل هذه المفردات للتعبير عن طبيعة التفكير عند يسعد ربراب في كيفية إدارة أعماله بشكل عام في المجتمع دون الإشارة بطريقة مباشرة إلى عملية اتخاذ القرار. وللتمييز بين كلام المؤلف "طيب حصي" ورجل الأعمال "يسعد ربراب"، فسنقوم بإدراج كلام وحديث هذا الأخير بين المزدوجتين، أما فيما يخص كلام أو تعليق المؤلف فسنكتفي بإدراجه مع ذكر اسمه، كلمة "المؤلف" أو الكاتب. وفيما يلي تفاصيل الدراسة.

## 5. اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند يسعد ربراب بين العقلانية والحدس

سننطرق من خلال هذا العنوان إلى عرض وتحليل وجهات نظر كل من طيب حصي، وأولاد يسعد ربراب ووجهة نظر هذا الأخير حول كيفية اتخاذ القرارات الإستراتيجية.

### 5.1. كيفية اتخاذ القرارات عند يسعد ربراب من وجهة نظر طيب حصي

سنقوم فيما يلي بعرض بعض الفقرات التي تبين وجهة نظر طيب حصي حول كيفية اتخاذ القرارات لدى يسعد ربراب.

فنجد يرى بأن نجاح يسعد ربراب للوهلة الأولى كان سهلا، بكل تركيز، كان يقوم بدراسة موضوعه بعناية، يستشير الخبراء، يتعلم بحماس، وانتهى بالتحول إلى خبير حقيقي<sup>26</sup>. كما يرى بأن يسعد ربراب ظل نفس الرجل. كان في نفس الوقت يقوم بدور المحاسب الحريص على المردود، والمبادر المنطلق بأجنحة الأحلام. كان ابنه مليك يشبهه، غير أنه صار معنيا أكثر فأكثر بالكيفية التي تتخذ وفقها القرارات<sup>27</sup>. ويضيف بأن يسعد ربراب شغوف بالمشاريع الكبيرة. بفضل إبداعيته، وبما ركب فيه من ميل إلى المجازفة وبحسه المؤسساتي<sup>28</sup>.

كما يرى حصي بأن يسعد ربراب كثيراً ما تعلم بسماع الآخرين. فهو لا يقوم بسفريه ولا بلقاء مع شخص آخر، دون أن يخرج من ذلك بفكرة ينجزها. فكثيرة هي الأفكار المنجزة التي أخذ فكرتها من شخص آخر<sup>29</sup>. فهو يصغي ويتعلم، يتمتع بحس حاد في دنيا الأعمال. فهو في نهاية المطاف، واقعي وعملي، لا يتزدد في الإقدام عند توفر الفرص المتاحة. يسعد ربراب ودود، لكنه عقلاني أيضاً، يتميز بالبرودة والتدقيق في الحساب<sup>30</sup>.

ويؤكد حصي بأن كل ذلك هي خصائص تجعل منه شخصاً صعب المراس. فهو يبدو قوياً جداً، وجداً عقلاني في نفس الوقت. فهو يبدو عندها، سلطوباً مركزياً للسلطة<sup>31</sup>.

ويقول بأن النزاهة والتوازن بين العقلانية والحدس، وتوخي الامتياز في التناقض مع الآخرين، والاهتمام بالزيون، والانضباط الشخصي، ومحاربة القناعة بالذات، والرصانة والتواضع، وأهمية الموارد

البشرية، المثابرة، كلها مفاهيم تعود دوما في نسق أقوال يسعد ريراب. فهو يعتبر أن هذه العوامل قد شكلت أرضية النجاح الذي حققه<sup>32</sup>. هكذا، يمضي، نزيها، عقلانياً حسرياً معاً. مولياً وجهته دوما نحو الأمثل، لا يعتبر شيئاً منتهياً منه أبداً، واصعاً نصب عينه دوماً الزيون والمنافسة<sup>33</sup>.

كما يقول حفصي في بعض الكلمات بأن يسعد ريراب: "رجل عقلاني وحسبي في نفس الوقت"<sup>34</sup>. والجدول الآتي يلخص أهم العبارات والفترات التي تبين وجهات نظر طيب حفصي حول تصنيف أعمال وتصيرفات يسعد ريراب بين العقلانية والحسد:

### **الجدول رقم 1: تلخيص وجهة نظر طيب حفصي حول تصنيف أعمال وتصيرفات يسعد ريراب بين العقلانية والحسد**

الرقم	الصفحة	العبارات المستعملة في الفقرات السابقة	تصنيف العبارات بين العقلانية والحسد
1	186	يقوم بدراسة موضوعه بعناية، يستشير الخبراء، يتعلم بحماس، وانتهي بالتحول إلى خبير حقيقي.	عقلاني
2	265	المحاسب الحريص على المردود.	عقلاني
3	265	المبادر المنطلق بأجنحة الأحلام.	حسبي
4	291	شغوف بالمشاريع الكبيرة. بفضل إبداعيته، وبما ركب فيه من ميل إلى المجازفة وبحسه المؤسساتي.	حسبي
5	300	يتمتع بحس حاد في دنيا الأعمال.	حسبي
6	300	واقعي و عملي، لا يتردد في الإقدام عند توفر الفرص المتاحة.	حسبي
7	300	لكنه عقلاني أيضاً ، يتميز بالبرودة و التدقير في الحساب.	عقلاني
8	303	وتجانى عقلاني في نفس الوقت.	تكاملي بين الحدس والعقلانية
9	328	التوازن بين العقلانية والحسد.	تكاملي بين العقلانية والحسد
10	333	عقلانياً حسرياً معاً.	تكاملي بين العقلانية والحسد
11	الغلاف الخلفي للكتاب	رجل عقلاني و حسي في نفس الوقت.	تكاملي بين العقلانية والحسد

**المصدر:** من إعداد الباحث اعتماداً على الفقرات السابقة

يتضح من الجدول، أن طيب حفصي بدءاً من الصفحة 300 يؤكّد على ازدواجية أسلوب يسعد ريراب في أعماله وسلوكياته بين العقلانية والحسد، إذ نجده في عدة مرات يذكر الكلمتين "العقلانية"

وـ "الحدس" معاً، كما يضيف بعض المرات عبارة "في نفس الوقت" حتى لا يفهم بأن يسعد ريراب بفضل الاعتماد على أحد الأسلوبين على الآخر وقد استخدم كلمة "التوازن" ليؤكد على ذلك بشكل دقيق. أما فيما يخص الترتيب بين الكلمتين "العقلانية" وـ "الحدس" في الفقرات السابقة، فالكاتب يفضل البدء بكلمة "العقلانية" بدءاً من الصفحة 328، إلا أن هذا الترتيب غير مهم جداً لفهم الأسلوب المتبعة من طرف يسعد ريراب.

## 2.5. كيفية اتخاذ القرارات عند يسعد ريراب من وجهة نظر أبنائه : ليندة، مليك و سليم

سنقوم فيما يلي بعرض بعض الفقرات التي قام فيها أبناء ريراب بوصف طريقة عمل أبيهم وكيفية اتخاذه للقرارات.

يقول حفصي بأن ليندة شخصية متزنة، جد حساسة تجاه مسائل التنظيم. فهي ترى أن من واجب والدها الذي تكن له إعجاباً كبيراً، أن يستكمل تصرفاته الحدسية بكفاءة تسخير أكثر رسوخاً<sup>35</sup>. وتقول بأنه: "لا يمكن التحدث معه. فهو يثور، ويعتبر أية معارضة بمثابة تحدي... بخصوص المجلس الإداري، فقد اختار الأعضاء بمفرده، دون استشارتنا. طلبت منه أن يقوم بخيارات على أساس واضحة. فغضب، هذا لا يعني ضرورة أننا على خلاف. نريد أن نستشار... نحن بحاجة إلى منهج عمل أكثر تنظيماً". أما مليك فيرى: "بأن عقلانية أبيه منحازة. فهو يرى أنه لا يفرض على نفسه انضباطاً تحليلاً كافياً، مما يعزز جانبه السلطوي. ويعتبر أن المؤسسة بحاجة إلى تفكير عميق في شأن الحكومة"<sup>36</sup>. ويقول مليك أيضاً أنه الآن أكثر حذراً. إذ يرى بأن والده ظل مدفوعاً بتفاؤله المعتاد. أما هو فيرى بأنه هناك المعلومة، لكن هناك الشيء المحسوس.

ويقول حفصي بأنه تبين ليسعد ريراب و ابنه سليم بكيفية أكثر وضوحاً أن تعقيدات المركب قد تجاوزت الآن قدرات التسخير المتوفرة. وقد عبر ابنه سليم عن ذلك في قوله:

"في بداية الأمر، كان علينا أن نقوم بمهمة مزدوجة: التطوير والتسيير. تقدمنا من الفكر إلى الإنجاز، مع اكتشاف تدريجي للصعوبات. لم نحدد أجلاً ولا كان لنا مخطط عمل واضح. تمت معالجة المسائل التنظيمية بكيفية عمومية جداً، وربما بكيفية غير مسؤولة"<sup>39</sup>.

ويقول حفصي بأن نشاطات مجمع سفيتال كانت مسيرة بالأخص بواسطة السلوك الاستثماري، كما أشار إليه الفحص الموالي الذي قام به مليك:

"وجدت هناك توقعات و تطلعات قوية، غير أنها ارتكبنا أخطاء كثيرة في الإنجاز، خاصة في الاختيار وبالأخص في انتقاء الأشخاص... عموماً، اخترنا عضويات جيدة، لكن كنا نستنزف

قدراتهم بإسنادهم مسؤوليات كثيرة. لم نكن بالوضوح الكافي فيما يخص الأهداف التي ينبغي

بلوغها...".<sup>40</sup>

والجدول الآتي يلخص أهم العبارات والفترات التي تبين وجهات نظر أبناء يسعد ربراب حول

تصنيف أعماله وتصرفاته بين العقلانية والحسد:

الجدول رقم 2: تلخيص وجهة نظر أبناءه حول تصنيف أعمال و تصرفات يسعد ربراب بين

### العقلانية والحسد

أبناء يسعد ربراب	العبارات المستعملة في الفترات السابقة	الصفحة	الرقم
ليندة	أن يستكمل تصرفاته الحدسية بكفاءة تسير أكثر رسوخا.	259	1
ليندة	طلبت منه أن يقوم بخيارات على أساس واضحة.	260	2
ليندة	نريد أن نستشار... نحن بحاجة إلى منهج عمل أكثر تنظيما.	260	3
مليك	أن عقلانية أبيه منحازة. فهو يرى أنه لا يفرض على نفسه انضباطا تحليلاً كافياً.	304	4
مليك	أن المؤسسة بحاجة إلى تفكير عميق في شأن الحكومة.	304	5
مليك	أنا الآن أكثر حذرا. ظل والدي مدفوعاً بتأوله المعتاد.	265	6
سليم	لم نحدد أجala و لا كان لنا مخطط عمل واضح.	289	7
سليم	تمت معالجة المسائل التنظيمية بكيفية عمومية جداً.	289	8
مليك	لم نكن بالوضوح الكافي فيما يخص الأهداف التي ينبغي بلوغها...	290	9

المصدر:

من إعداد الباحث اعتماداً على الفترات السابقة

يتضح من الجدول أعلاه أن أبناء يسعد ربراب (ليندة، مليك و سليم) يصنفون تصرفات وأعمال أبيهم ضمن المنهج الحدسي. وللتوضيح أكثر فهم يعتبرونه يميل أكثر إلى الاعتماد على أسلوب الحسد في عمله أكثر من التحليل الدقيق الموضوعي المعمق للأشياء، وهم بذلك لا ينفون عن صفة العقلانية، ولكنهم يسعون لحثه بالاهتمام بالتحليل العقلي في كيفية إدارة الأعمال.

### 3.5. كيفية اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند يسعد ريراب بناءً ما ذكره في كتاب محل الدراسة

سنقوم فيما يلي بعرض النصوص، الفقرات والعبارات التي ذكرها يسعد ريراب في كتاب محل الدراسة والتي تشير بشكل مباشر أو غير مباشر إلى كيفية اتخاذه للقرارات الإستراتيجية. وسنتناول ذلك من خلال العناوين الفرعية التالية: مصادر المعلومات عند يسعد ريراب، أهمية عامل الوقت، العقلانية، والعوامل الأخرى المؤثرة في كيفية اتخاذه للقرارات الإستراتيجية.

#### 1.3.5. مصادر المعلومات عند يسعد ريراب

يقول حفصي بأن يسعد ريراب يعتمد كثيراً على اللقاءات المختلفة للبحث عن المعلومات وعن معارف و أفكار جديدة<sup>41</sup>، وهذا ما يوضحه يسعد ريراب من خلال الفقرات التالية:

"ست أدرى إن حدثكم عن زيارتي حديثاً إلى إيطاليا. لاحظت أن بعض المعامل الأوروبية قديمة، حتى وإن تم تعويض بعض التجهيزات بأخرى من "الجيل الأخير". لم تعد المعامل تقدم أداءً كبيراً. فإذا بنينا معامل جديدة، بهندسة صناعية مكتملة، وتجهيزات من الجيل الأخير، ذات حجم عالمي، ومع قريتنا من أوروبا وامتيازات المقارنة، ففي وسعنا أن نفرض نفسنا من حيث الكيف والسعر".<sup>42</sup>

وقد اعتمد يسعد ريراب أيضاً على وسائل الإعلام في حصوله على المعلومات التي سمح لها باتخاذ قرارات إستراتيجية و هذا ما يؤكد في الفقرة الآتية<sup>43</sup>:

"... في نفس الفترة، في السادس الأول لسنة 1995، وقع رفع الاحتكار عن التجارة الخارجية في مادة السكر. علمت ذلك من خلال وسائل الإعلام... عند افتتاح السوق، قررنا استيراد السكر من أجل توزيعه. أذكر أن وزارة التجارة كانت تتسامل وقتها إن كان في وسع الخواص ضمان تموين السوق الوطنية بدل الاحتكار. استوردنا أو باخرة للسكر في ماي 1995. بدوره كان الديوان الوطني الجزائري للتجارة، يستورد أيضاً. ونظرًا إلى كوننا أكثر مرونة وانتباها لاحتياطيات السوق، فإننا لم تثبت أن نكوننا بـ 70% من استيراد هذه المادة".

ويقول حفصي بأن يسعد ريراب يولي أهمية كبيرة لنوعية الأشخاص الذين يختارهم لإدارة أعماله، فهو يسعى دوماً لاختيار ذوي الخبرة الكبيرة والكفاءة العالية حتى وإن كانت شروطهم صعبة، فنجد أنه مثلاً وافق على شروط مسieur من نوعية عالية يدعى السيد مخوخ، مدير استغلال سابق في الحجار. كان وقتها مديرًا بمجموعة الغاز الصناعي بسكككدة، وكان راغباً في تركها. وكان يطالب بتعاقد لمدة 5 سنوات، بأجرة شهرية تبلغ 50.000 دج، سيارة مرسيدس، و 15.000 فرنك فرنسي سنويًا لقضاء العطلة. وقد استفاد يسعد ريراب من خبرة هذا الشخص حين أخبره أن الحكومة قد فتحت خط افتراض في المتناثل لاستيراد قضبان الخرسانة من إيطاليا، وبأنه من الضروري العاجل استعماله. وحيث أن قليلاً من الصناعيين، في

القطاع العمومي والخاص. يبقون على اطلاع بالفرص التي يتيحها العمل الحكومي. كانت النصوص القانونية في المتناول، لكن لا أحد كان يطلع عليها<sup>44</sup>.

### 2.3.5 أهمية الوقت عند يسعد ريراب

يعتبر عامل الوقت من العوامل المهمة جدا عند يسعد ريراب في كل مراحل أعماله، فكثيرا ما نجده يعبر عن أعماله بكلمات تشير إلى الوقت مثل: الأجل المحدد، المدى المتوسط والمدى الطويل، رحرا للوقت، نترك الفرصة تضيع، التفكير في المستقبل، سنجزها في وقت أسرع، دون استغراق وقت طويل، أنجزناه في مدة سنة. وقد استخدم هذه العبارات في الفقرات التالية:

"...تلقينا الفواتير المبدئية، فأردنا فتح ثمانى رسائل اعتماد لدى البنك المتعامل معنا، أي البنك الوطني الجزائري. طال الأمر. طلبت المدير العام، م.ت. استقباني ليقول: "السيد ريراب، لا أخفي عنكم أننا تلقينا تعليمات من وزارات ثلاثة، قصد تعطيل حصولكم على رسائل اعتماد القرض لاستيراد قضبان الخرسانة". تعلق الأمر بوزارات الصناعة، التجارة و المالية... كنت شديد التوتر. أوضحت بأن الأمر يتعلق بسمعي لدى شركة دولية محترمة. لقد تحصلنا على تمويل يصعب على الجزائر الحصول عليه. فلا يمكن أن نترك الفرصة تضيع بهذا الشكل. طلبت منه أن يفتح على الأقل ثلات رسائل اعتماد القرض، من بين الثمانية، من أجل السماح لي بالوفاء بتعهداتي مع ميتسوي. هدته بتحويل كل مودعاتي، 2 مليار دينار، وهو مبلغ ضخم جدا وقتها، إلى بنك آخر<sup>45</sup>. تسأعلنا ما العمل؟ فقلت عندها، ينبغي العودة إلى التصنيع. تبين لي أن التجارة سهلة، في وسع أي كان أن "ينقل" ذلك. أما عن الصناعة، فهي تستوجب استثمارات في المدى المتوسط و المدى الطويل، ثم هناك ثمن ينبغي دفعه من الولهة الأولى<sup>46</sup>".

افكرنا أولاً الأمر في إنجاز معمل تكرير للزيت. أردت في البداية إقامتها في ميناء الجزائر. اقترح على أحد الأصدقاء التوجه نحو المؤسسة الوطنية للمواد الدسمة، وهي مؤسسة للدولة، تملك وقتها 9 وحدات للتكرير ثلاثة منها في ميناء الجزائر. تمثلت الفكرة في الاشتراك معها، أو أن يقتني منها وحدة ربما يتم استخدامها، رحرا للوقت. كان ذلك في سبتمبر 1997<sup>47</sup>.

"فور توقف المسير عن التفكير في المستقبل، عليه، أن يعلم بأنه آوان تبليغ المشغل. من الأفضل تحضير و تكوين ورثته للاستخلاف مدة عشر سنوات قبل انسحابه، حتى يمكن من ضمان رخاء المؤسسة".<sup>48</sup>

"كنا عازمين على شراء ENIEM وتحديثها. أقنعني مليك بضرورة بناء وحدة من آخر جيل. سنجزها في وقت أسرع مما تستوجبه المفاوضات معهم... و لن ننهي المفاوضات دون استغراق وقت طويل. و الدولة، بكيفية ما، تسد لنا خدمة كبيرة، بمنعنا من شراء تلك المؤسسات. لقد أنجزناه في مدة سنة، بمفردننا".<sup>49</sup>

### 3.3.5 أهمية العقلانية في الأعمال عند يسعد ريراب

يرى يسعد ريراب بأن التحليل مهم جدا أثناء القيام بعملية الاختيار إذ يقول بأن: "الفرص المتاحة كثيرة!، ينبغي حسن الاختيار!". وفي الاختيار ، يعتبر يسعد ريراب أن المحاسبة قد خدمته كثيرا. "ينبغي القيام بتحليل ملائم، لمعرفة إن كان النشاط مريحا أم لا".<sup>50</sup>

بالنسبة إليه، توجد وفرة من الإمكانيات، فلا فائدة من الإصرار على مشاريع لا تتوفر فيها جميع حظوظ النجاح. كما يحث الشباب الذين يريدون القيام بالاستثمار بالقيام بالتحليل و إجراء الحسابات و القيام بدراسة السوق قبل الانطلاق في مشروع معين و هذا ما أكدته في الفقرات التالية:

"أقول للشباب الراغبين في بناء مؤسسات، احذروا. قبل الشروع في شيء، ينبغي إجراء الحسابات. هل المنتوج مريح؟ علينا أن لا نضيع شيئاً لسنا قادرين على بيعه، إما لانعدام السوق، و إما لارتفاع التكلفة".<sup>51</sup>

قبل الانطلاق في مشروع معين، ينبغي القيام بدراسة السوق أولا. دون وجود سوق لموادركم، فلا عمل. بعد ذلك، تتمثل القاعدة الثانية في إعطاءكم الأولوية لمشاريع ذات قيمة مضافة قوية، و حجم كبير. القاعدة الثالثة، خاصة في مجال الإنتاج، ينبغي أن ترسموا خطة عملكم، تقارنوا أنفسكم بمنافسيكم، عليكم بتحقيق مواد نوعية و أسعار تنافسية. شرط أساسى للنجاح في سوق من الأسواق".<sup>52</sup>

"ليس ثمة من مشكلة تذكر. مع مؤسسات الأمم المصنعة، تتوفر على مميزات ليست بحوزتهم! لكن، ينبغي في كل مشروع، القيام بالتحليل والتأكد أننا نتوفر على امتياز مقارنة، بالبلدان الأخرى. فالتكنولوجيا واللوجستية أمور حاسمة. علينا أن نقوم بتحليلات بخصوص ما يسمح لنا أن نكون أكثر تنافسية من مؤسسات البلدان المتقدمة".<sup>53</sup>

ومما سبق، يمكن القول بأن يسعد ريراب يعطي أهمية كبيرة للجانب التحليلي في عالم الأعمال مركزا على معيار الربحية ودراسة السوق للتأكد من النجاح في المشروع، إلا أن كل ذلك يدخل في إطار ما نسميه بالمقارنة المعيارية، إذ أن يسعد ريراب من خلال النصوص السابقة قام بتقديم نصائح وتوصيات للطريقة التي ينبغي أن يتبعها الذي يريد أن يقوم بالاستثمار. كما أن هذه التصورات حول أهمية التحليل العقلاني في أداء الأعمال لا تعبّر بوضوح عن الأسلوب الذي ينتهجه في أعماله و في كيفية اتخاذه للقرارات الإستراتيجية. إذ نجد النمط الذي يعتمد عليه في أعماله يرتكز أساسا على الخبرة التي اكتسبها في المجال الصناعي.

فنجد حفصي يقول بأن: يسعد ريراب يتخذ كنمط إستراتيجي مقام به من إنجاز في مجالات السكر والزيت. فهو يريد تحقيق المشروع في ثلاثة مراحل<sup>54</sup>. وأن نمط الأعمال الذي فرض نفسه على

الصناعة الغذائية في تحول إلى نمط أعمال بالنسبة إلى كافة النشاطات. نمط تم تحديده في العبارات التي استهل بها هذا المؤلف: "طموح كبير، بداية متواضعة و المضي بسرعة". مدلول العبارة الأولى، أنه عند الدخول في مجال من مجالات النشاط، ينبغي القيام به من منظور ذي أبعاد عالمية. و هكذا وبالنسبة إلى الزجاج، لم يكن منظور يسعد منحصرا في بناء مصنع يهدف إلى تلبية حاجيات السوق الجزائرية. منذ الوهلة الأولى، كان تفكيره بمصطلحات السوق العالمية. فقد قام بدراسة العناصر الأساسية للسوق، فخلص إلى نتيجة مفادها أنه يملك قدرة التغلب على أحسن المنتجين<sup>55</sup>.

ويشير المؤلف في الفقرة الأخيرة، إلا أن النمط الذي يعتمد عليه يسعد ريراب في أعماله توصل إليه من خلال دراسته للعناصر الأساسية للسوق. فمثلا في مشروع تكنولوجيا اللوحات الشمسية، "يريد يسعد ريراب أن يكون ممونا أساسيا في لوحات الاستقطاب الشمسي، ذات السمك الرقيق. فقد درس بتدقيق مختلف جوانب تلك التكنولوجيا، و كذا تكاليف الإنتاج، مقارنة بخلايا صور القوس الكهربائي"<sup>56</sup>.

ويؤكد المؤلف على أن يسعد ريراب "يتورط" في الأمور إلى درجة يصعب تصورها. فهو يتمتع بمعرفة لمصنع بجاية لا يضاهيه فيها أحد. حتى الخبراء هم أقل منه معرفة في المجموع. فهو على إطلاع كبير بمسائل سير المصنع، بتحمل الأرضية، بالخصائص التقنية الضرورية لبناء مراحل التخزين.الخ<sup>57</sup>. ويعبر يسعد ريراب عن ذلك بقوله:

"من بين خصوصيات طبيعي، أن لا أفعل شيئا لا أفهمه. أريد النفاذ في قلب الأمور، حتى وإن لم أكن الممارس. يسمح لي هذا بالتحاور مع مهندسينا والدفع بهم إلى الأداء الأفضل. في البداية، كانوا متذوفين من تحمل مسؤولية التغيرات، فكان ضروريا طمأنتهم و تشجيعهم بتقليل مخاطرهم".

ومما سبق نفهم بأن يسعد ريراب يولي أهمية كبيرة للتحليل العقلي في أداء الأعمال من خلال دراسة السوق ودراسة مختلف جوانب المشروع بالتدقيق، بالإضافة إلى سعيه الدائم للإطلاع على جزئيات الأعمال. إلا أن الأمثلة التي ذكرها المؤلف و يسعد ريراب بنفسه عن أهمية التحليل في مجال الأعمال تبقى غير كافية و لا تسمح لنا بتصنيف أسلوب يسعد ريراب أي أسلوبه في كيفية اتخاذه للقرارات الإستراتيجية ضمن الأسلوب التحليلي، فبالإضافة إلى ما قد تم عرضه سابقا، توجد العديد من العوامل الأخرى التي تؤثر في كيفية اتخاذه للقرارات الإستراتيجية و التي سنتطرق إليها في العنصر الآتي.

#### 4.3.5. العوامل الأخرى المؤثرة في اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند يسعد ريراب

ستنطرق من خلال هذا العنصر إلى عرض العوامل التي تؤثر في عملية اتخاذ القرارات الإستراتيجية عند يسعد ريراب والأساليب التي يعتمد عليها في اتخاذ هذا النوع من القرارات.

فنجد مثلاً اتخاذ القرار الإستراتيجي المتمثل في تطوير مشروع التوزيع الواسع جاء صدفة أثناء تواجد يسعد ريراب بفرنسا على رأس نشاطات اللحم الحال، داخل مؤسسة Isla و Delice Mondial، سجل يسعد ريراب بمعية مليك ريراب، بنوع من الفزع، كيف كان المنتجون الصغار تحت "رحمة" كبريات مؤسسات التوزيع الغذائي. كان يسعد ريراب متأثراً بتلك الوضعية. عندما تطورت نشاطات الصناعة الغذائية، لم يتمتع عن القول إنه لو تمكّن التوزيع الواسع على السوق الجزائرية، فسيمتد ضرره ليصيب قلب نشاطات سفيتال. من هنا جاء تطوير مشروع التوزيع الواسع<sup>59</sup>.

ونفهم مما تقدم أن فكرة ريراب في الاستثمار في التوزيع جاء بناء على ملاحظات شخصية في فرنسا في هذا المجال وخوفه من لو ينتقل ذلك إلى الجزائر فإنه سيمس ببنظاراته قام باتخاذ القرار في فتح أسواق كبرى. ولم يقم بتعيم ذلك بسرعة وإنما بدء باستثمارات صغيرة في الجزائر العاصمة، حتى يتمكن من معرفة مدى ملائمة هذه المشاريع للبيئة الجزائرية. وقد حاولت الشركة الفرنسية Carrfour في الاستثمار في الجزائر في سنة 2006 إلا أن المحاولة الأولى باعت بالفشل لعدة أسباب (عدم جاهزية الجزائريين للتسوق الذاتي، صعوبة التحكم في الأسعار، تكاليف التوزيع، ثقافة البلد...) وأعادت المحاولة في سنة 2015. ونستنتج من ذلك أن يسعد ريراب لم يأبه لعدم نجاح الشركة الفرنسية الكبيرة Carrfour المتخصصة في التوزيع الواسع في مشروعها في الجزائر.

وقد اعتمد أيضاً يسعد ريراب على أسلوب الملاحظة الشخصية لدخول نشاط الصناعة الكهرومزرية، فيقول المؤلف: "كما كان عليه شأن يسعد ريراب في كل نشاطاته، كان راغباً في الدخول في قطاع نشاط يريد التحكم فيه. وبملاحظة ما قام به بقية الفاعلين الكبار، الممثلين في المؤسسات العمومية ENIE و ENIEM، فقد سجل، من جهة، عدم رضا كبير لدى الزبائن، و من جهة أخرى تأثراً تكنولوجياً كبيراً لدى مؤسسات الدولة. بدأت الفكرة تتجسد، لكن، في 2011، بدا له و لمليك أن في وسعهم أن يخوضوا غمار هذا القطاع من الأعمال"<sup>60</sup>.

ومما تقدم نفهم بأن يسعد ريراب يعتمد كثيراً على أسلوب الملاحظة في اتخاذ القرارات الإستراتيجية، حتى وإن كانت هذه الملاحظة التي عبر عنها "المؤلف" في الفقرات السابقة غير واضحة جداً، إذ لا نعلم إن كان يقصد أسلوب الملاحظة التجريبية أي الميدانية أم الملاحظة العامة أي الشخصية. ونحن نميل إلى أن المؤلف في الفقرات السابقة يقصد النوع الثاني أي الملاحظة الشخصية.

وقد عبر يسعد ريراب ضمنياً عن أهمية الحدس في الحالات المعقدة في مجال الأعمال فيما يلي:

"يكن ضعفنا الكبير في التسخير. لقد أثبتنا جدارتنا على تسوية المشاكل التقنية بكيفية ملائمة نسبياً، بما فيها الأكثر صعوبة. غير أن التسخير الإداري فقه غامض، صعب التحكم. هناك أمور سهلة، مثل التأكيد أننا نؤدي الأمور بكل منطقية. العقلنة، إجراء الحسابات، استعمال علوم المحاسبة والتسويق، كل هذا في متداول الجميع، حتى وإن فعلت القلة ذلك. مع ذلك، أجد نفسي في بعض الأوقات في حالة عجز عن معرفة الطرف الذي ينبغي أن أتناول منه المشكلة. تصبح الأمور في تعقيد متزايد، فتجعلنا في حاجة إلى المساعدة و إلى المساهمة المستقلة من قبل كثير من الناس".<sup>61</sup>

## خاتمة

يتضح من هذا البحث أن يسعد ريراب يتميز باتزان بين العقلانية و الحدس في تصرفاته وأعماله بشكل عام. أما حسب أراء أولاده فإن يسعد ريراب يتميز بأسلوب حسي أكثر منه عقلي. و كنتيجة نهائية يمكن القول بأن يسعد ريراب في اتخاذه للقرارات الإستراتيجية يعتمد على كل من الحدس والتحليل والخبرة، وقد تبين بأنه يعتمد كثيراً على الحدس أكثر منه من التحليل والخبرة، وبذلك تكون مع و جهة نظر أبناء يسعد ريراب حول كيفية اتخاذ هذا الأخير للقرارات الإستراتيجية. ومما تقدم يمكن تلخيص أنواع القرارات الإستراتيجية التي تم اتخاذها من طرف يسعد ريراب اعتماداً على حسه في النقاط التالية: قرار انتقاء وتوظيف الأشخاص، قرار شراء المؤسسات، قرار الاستثمار في مجالات متعددة، قرار إطلاق منتجات جديدة، قرار الاستثمار في مجال التوزيع الواسع، قرارات الاستخلاف، قرار التوجه إلى الخارج، قرار التراجع عن قرارات الاستخلاف.

## الهوامش و المراجع:

- 1.KAMMOUN, M., ZERIBI, O. *L'utilisation de l'intuition dans la prise de décision des dirigeants de PME : proposition d'une échelle de mesure multidimensionnelle*. In : XX<sup>ème</sup> Conférence AIMS, Nantes, Juin 2011.
- 2.DAMMAK, Ahmed. L'intuition des dirigeants : essai de définition et conceptions managériales. *Scientific Bulletin- Economic Sciences*, 2013, Vol.12,No.2, p.67-84.
- 3.DANE, Erik., PRATT, Michael G. Exploring intuition and its role in managerial decision making. *Academy of Management Review*, 2007, Vol. 32, No. 1, p. 33-54.
- 4.ETHIER, Stéphane. *Épistémologie de l'intuition* .Épistémologie : science, organisation et société, HEC Montréal, mai 2014, p.11.
- 5.KAHNEMAN, D. *Système 1, Système 2: les deux vitesses de la pensée*. Edition : Flammarion, Paris, 2012.
- 6.ETHIER, Stéphane. Op.cit.
- 7.ASHLEY, Floyd Fields. Intuition Engineering. *Journal of Organizational Engineering*, July 2001,Vol. 12, No.3, p. 1-14.

- 
- 8.HARTEIS, Christian., KOCH, Tina., MORGENTHALER, Barbara. How intuition contributes to high performance: An educational perspective.*US-China Education Review*, Jan. 2008, Vol. 5, No.1 (Serial No.38), p. 68-80.
- 9.MILLER, C. Chet ., IRELAND, R. Duane. Intuition in strategic decision making: Friend or foe in the fast-paced 21<sup>st</sup> century? *Academy of Management Executive*, 2005, Vol. 19, No. 1, p. 19-30.
- 10.HARTEIS, Christian., KOCH, Tina., MORGENTHALER, Barbara. How intuition contributes to high performance: An educational perspective.*US-China Education Review*, Jan. 2008, Vol. 5, No.1 (Serial No.38), p. 68-80.
- 11.*Ibidem*.
- 12.BURKE, L.A., MILLER, M.K. Taking the mystery out of intuitive decision making. *Academy of Management Executive*, 1999, 13,4, p. 91-99.
- 13.DAMMAK, Ahmed. Le recours à l'intuition lors de la prise de décision et l'influence de l'environnement socio-culturel. Le management face à l'environnement socio-culturel. In : Colloque CIDEGEF-CEMADIMO, Université St Joseph ; Beyrouth, 28-29 octobre 2004, p.1-20.
- 14.HARTEIS, Christian., KOCH, Tina., MORGENTHALER, Barbara. *Op.cit*.
- 15.DELANEY, Deborah., GUIDLING, Chris., MC MANUS, Lisa. The use of intuition in the sponsorship decision-making process. *Contemporary Management Research*, March 2014, Vol. 10, No. 1, p. 33-60.
- 16.MATZLER, K., BAILOM, F., MOORADIAN, T.A. Intuitive decision making. *MITSloan. Management Review*, 2007, Vol. 49, No.1, p.13-15.
- 17.BURKE, L.A., MILLER, M.K. Taking the mystery out of intuitive decision making. *Academy of Management Executive*, 1999, Vol.13, No.4, p. 91-99.
- 18.CLARKE, I., MACKANESS, W. Management Intuition: an interpretative account of structure and content of decision using cognitive maps », *Journal of Management Studies*, 2001, Vol.38, No.2, p. 147-172.
- 19.SHIRLEY, D., LANGAN-Fox, J. Intuition: A Review of the Literature. *Psychological Reports*, 1996, 79, p.563-584.
- 20.KHATRI, N., NG, H.A. The role of intuition in strategic decision making, *Human Relations*, 2000, Vol.1, No.53, p.57-86.

\*يعتبر مجمع سفيتال أول مجمع من القطاع الخاص من حيث الأهمية و الثاني في الجزائر بعد مجمع سوناطراك من حيث المساهمة في ميزانية الدولة بنسبة 59% من مجموع الثروات التي خلقها مدفوعة في شكل ضرائب و رسوم.

\* طيب حفصي، أستاذ و باحث جزائري مقيم في موريال ، كندا.

21.حفصي، طيب. يسعد ربراب: طموح كبير، بداية متواضعة والمضي بسرعة. ترجمة : أحمد بن محمد بكلي، الجزائر: دار القصبة للنشر ، 2013.

HAFSI, Taïeb. Issad Rebrab voir grand, commencer petit et aller vite. Alger : Editions CASBAH, 2013.

22.ANGERS, Maurice. Initiation pratique à la méthodologie des sciences humaines. Alger: Casbah université, 1997, p. 157.

23.قدي، عبد المجيد. أسس البحث العلمي في العلوم الاقتصادية والإدارية: الرسائل والأطروحات. الجزائر: دار الأبحاث، 2000، ص.174.

24.THIETART, Raymond-Alain et al. Méthodes de recherche en management. Paris : Dunod, 1999.p. 459.

25. قدي، عبد المجيد. المرجع السابق، ص. 175.

26. حفصي، طيب. المرجع السابق، ص.186.

27. نفس المرجع السابق، ص.265.

28. نفس المرجع السابق، ص.291.

29. نفس المرجع السابق، ص.299.

30. نفس المرجع السابق، ص.300.

31. نفس المرجع السابق، ص.303.

32. نفس المرجع السابق، ص.328.

33. نفس المرجع السابق، ص.333.

- 
34. نفس المرجع السابق، الغلاف الخلفي للكتاب.
  35. نفس المرجع السابق، ص.259.
  36. نفس المرجع السابق، ص.260.
  37. نفس المرجع السابق، ص.304.
  38. نفس المرجع السابق، ص.265.
  39. نفس المرجع السابق، ص.289.
  40. نفس المرجع السابق، ص.290.
  41. نفس المرجع السابق، ص.322.
  42. نفس المرجع السابق، ص.323.
  43. نفس المرجع السابق، ص.161.
  44. نفس المرجع السابق، ص.129-130.
  45. نفس المرجع السابق، ص.134.
  46. نفس المرجع السابق، ص.162.
  47. نفس المرجع السابق، ص.164.
  48. نفس المرجع السابق، ص.252.
  49. نفس المرجع السابق، ص.312-313.
  50. نفس المرجع السابق، ص.150.
  51. نفس المرجع السابق، ص.342.
  52. نفس المرجع السابق، ص.344.
  53. نفس المرجع السابق، ص.346.
  54. نفس المرجع السابق، ص.217.

\* جاءت هذه العبارة بالفرنسية على النحو الآتي: « *Voir grand, commencer petit et aller vite* »

55. نفس المرجع السابق، ص.222.
56. نفس المرجع السابق، ص.221.
57. نفس المرجع السابق، ص.187-188.
58. نفس المرجع السابق، ص.350.
59. نفس المرجع السابق، ص.210.
60. نفس المرجع السابق، ص.208.
61. نفس المرجع السابق، ص.360-361.